

O mercado global de luxo deve ter queda de vendas entre 20% e 35% este ano, segundo pesquisa da Bain & Company realizada em maio, apesar de 46% dos consumidores de produtos de alto padrão não terem sofrido qualquer alteração de renda durante a pandemia, como informa levantamento da Hibou. Em contrapartida, cerca de 14,5 milhões de pessoas poderão ser lançadas na pobreza caso tenham queda de 20% na renda ou no consumo, consequência da crise econômica causada pelo novo coronavírus, conforme estudo divulgado pela *BBC News* e realizado por pesquisadores da Inglaterra e Austrália junto ao Instituto Mundial das Nações Unidas para a Pesquisa Econômica do Desenvolvimento.

O professor Miguel Hemzo, do curso de Marketing da Escola de Artes, Ciências e Humanidades da Universidade de São Paulo (USP), explica que os consumidores de luxo são pessoas que possuem motivações diferentes para adquirir produtos de alto padrão. Desde consumidores por *status* até aqueles que encaram o luxo como rotineiro. Esse mercado é movido pelo poder aquisitivo e, apesar da pandemia ter afetado a maioria da população, os consumidores de luxo, normalmente integrantes de um grupo detentor de maior renda, são menos prejudicados: “[Este] período de pandemia é uma grande crise mundial onde temos a queda de renda de praticamente todas as classes sociais. A diferença é que, se você pensar em classes mais altas, elas podem fazer uma série de ajustes e cortes sem realmente perder o acesso ao luxo”.

A população de baixa renda é geralmente a mais afetada pelas crises econômicas, principalmente os jovens em busca do primeiro emprego e as pessoas com menor qualificação. Os baixos salários fazem com que as crises sejam sentidas de forma drástica e levam, inclusive, à obrigatoriedade de cortar produtos considerados essenciais, compartilha o professor Luciano Nakabashi, do Departamento de Economia da Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade da USP de Ribeirão Preto: “Os salários dessas pessoas já são muito baixos, então, quando cai a renda, o impacto acaba sendo muito mais forte”.

Já a renda dos consumidores de luxo varia desde US\$ 70 mil dólares até a casa dos bilhões. Geralmente são pessoas dependentes de salário que ocupam cargos de liderança, médios ou grandes empresários. A depender do nível de renda, alguns adeptos dos produtos de alto padrão podem ser pouco afetados por crises econômicas, diferentemente da maioria da população. O professor Hemzo ainda comenta que cerca de 66% dos brasileiros ganham até R\$ 2 mil e aproximadamente 30% recebem acima desse valor. No Brasil, é considerado que apenas 2% da população consome luxo, portanto, “de 200 milhões de habitantes, mais ou

menos 1 milhão de pessoas são as que têm poder aquisitivo para estar nesse mercado”.

*Fonte: Jornal da USP*

*Texto: Kaynã de Oliveira*

*Imagem gratuita em Pixabay (markusspiske)*